



<https://captimo.nl/vacature/accountmanager/>

## Accountmanager

### Omschrijving

Als accountmanager bij Captimo ben jij verantwoordelijk voor het vinden én binden van nieuwe business partners. Dit betekent concreet dat jij continu op de hoogte bent van zowel de vraag- als aanbodzijde op de arbeidsmarkt voor digital experts.

Je signaleert kansen en bent in staat om een sterk netwerk op te bouwen. Dit doe je door je actief op te stellen, deel te nemen aan verschillende netwerkbijeenkomsten, social media en andere online (en offline) informatiebronnen.

Daarbij is het van groot belang dat jij je ook echt kunt inleven in onze opdrachtgevers en zo hun behoefte scherp krijgt. Samen met onze recruiters kun je onze partners zo keer op keer van de juiste match voorzien.

In deze baan heb je heel veel contact met heel veel verschillende bedrijven en ben je onderdeel van een ambitieus team dat niet vies is van hard werken, maar ook zeker niet van veel lol maken samen. Work hard, play harder!

### Taken & verantwoordelijkheden

- Binnenhalen van nieuwe business partners
- Duurzaam netwerk opbouwen en beheren
- Samen met recruiters op zoek naar de juiste match

### Wat breng jij mee?

We zoeken gedreven commerciële toppers die er iedere dag weer voor de volle 100% voor willen gaan. Je opleiding en achtergrond zijn niet zo belangrijk. Wél moet je weten hoe de wereld werkt en je kunnen inleven in andere ondernemers. Je kan bovendien makkelijk schakelen op verschillende niveau's.

Wat we daarnaast nog meer vragen:

- Een berg aan ambitie en de juiste mindset
- De drive om te winnen
- Een afgeronde opleiding (niveau is niet van belang)
- Ervaring in een commerciële werkomgeving
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse taal
- Een gezonde dosis humor

### Werken bij Captimo

Werken bij Captimo is anders dan je misschien gewend bent. We houden namelijk niet zo van standaard. De belangrijkste voordelen van een baan bij ons zijn vrijheid, verantwoordelijkheid én gezelligheid. Als Accountmanager bij Captimo run je 'je eigen winkel' en bepaal je ook zelf hoe je dag eruit ziet. Je bepaalt ook in grote mate de hoogte van je eigen salaris en we garanderen je één ding: the sky is the limit!

Daarnaast bieden we:

### Geplaatst op:

22 september, 2021

### Type dienstverband

Voltdijs

### Werklocatie

Zwolle

Werken op afstand mogelijk

### Werktijden

Bepaal je zelf!

### Unieke arbeidsvoorwaarden

- Onbeperkt aantal vrije dagen
- Salaris bepaal je zelf
- Kapper op de zaak
- Véél uitjes
- Mooie spulletjes
- Betaalde vrijmibo's

- Een zéér aantrekkelijk salaris zonder groeiplafond.
- Onbeperkt aantal vrije dagen (ja dat lees je goed!).
- Een vast contract.
- Thuis werken wanneer jij dat wilt, woensdag en vrijdag zijn onze vaste teamdagen op kantoor.
- Uitgebreide ontwikkel- en opleidingsmogelijkheden.
- Spullen van de zaak (iPhone, MacBook, auto).
- Gezamenlijke lunches.
- Leuke uitjes en activiteiten.
- Elke maand de kapper op de zaak.
- Gezellige vrijmibo's.

**Interesse?**

Denk jij dat je het in je hebt om Accountmanager te worden bij Captimo? Vul dan hieronder het formulier in of klik op de knop 'Solliciteer nu' en we nemen zo snel mogelijk contact met je op.